

www.artilium.com



Wat heeft ARTILIUM u concreet te bieden?

1. Een unieke opportuniteit om mee te staan aan de wieg van producten die in de komende jaren toonaangevend zullen zijn in de telecomunicatie;
2. Een uitdagende en boeiende gelegenheid om een dynamisch bedrijf, dat financieel kerngezond is en in haar sector tot de top behoort, verder succesvol uit te bouwen;
3. Een verantwoordelijke en veelzijdige functie met geregeld internationale contacten, waar persoonlijke inbreng en zelfstandig opereren centraal staan;
4. Een aangename, open en stimulerende werksfeer met korte communicatielijnen in een jong en professioneel team;
5. Een competitief salarispakket met uitstekende secundaire voordelen als firmawagen, laptop en GSM;
6. De mogelijkheid om in een eerste persoonlijk gesprek kennis te maken met het bedrijf.

Wil u uw huidige positie ECHT verbeteren?

BEL JORIS DE SUTTER bij Artilium:
050.230.353 EN INFORMEER U

op WERKDAGEN 'S MIDDAGS tussen 11 en 14 uur en 'S AVONDS tussen 19 en 21 uur
of op ZATERDAG tussen 11 en 17 uur.

Een eenvoudig telefoontje informeert U SNEL en DISCREET of uw ambities overeenstemmen met ons aanbod. Ook als u momenteel nog niet aan een verandering denkt, loont het de moeite zich geheel VRIJLIVEND nader te informeren.

U kunt ook schriftelijk reageren door uw c.v. per e-mail of per post te sturen naar het contactadres.

jdesutter@artilium.com

of naar Artilium nv - Joris De Sutter - Autobaan 20 - 8210 Loppem

ARTILIUM nv, is een dynamisch snelgroeiend bedrijf, actief in het ontwikkelen van softwaretechnologie, diensten en advies aan vaste en mobiele telecomoperatoren en service providers. Met haar 29 medewerkers realiseerde het bedrijf in het laatste boekjaar een omzet van 6 miljoen Euro en is het winstgevend. Sinds maart 2006 maakt Artilium deel uit van de Britse groep Future Internet Technology PLC (kortweg FIT), dat genoteerd staat op de AIM stock exchange.

Een intensieve research door het team van specialisten met de meest diverse bekwaamheden en een uitgesproken klant- en servicegerichte benadering, heeft ertoe geleid dat ARTILIUM een leidende positie inneemt in de geavanceerde markt van de telecomunicatie.

Van bij de oprichting van ARTILIUM is het de bedoeling telecomunicatie op een andere, efficiëntere manier te gaan benaderen. Het door het bedrijf ontwikkelde "Shared Service Delivery Platform" laat aan telecomoperatoren toe, hun commerciële en operationele processen beter te beheren. Daarenboven kunnen zij dankzij deze oplossing hun dienstenaanbod gevoelig uitbreiden. Zo commercialiseerde ARTILIUM als eerste een oplossing voor Mobile Virtual Network Operators, die toelaat om onder eigen naam een virtueel GSM-netwerk uit te baten, gebruik makend van het netwerk van een bestaande mobiele operator.

De ambitie van het nieuwe moederbedrijf FIT, is vooruitstrevende diensten en producten te ontwikkelen in "Unified Services", als toepassing van de diverse technologieën van ARTILIUM. Hierin worden bruggen geslagen tussen vaste en mobiele telefonie en het internet (o.a. VoIP), waarbij de gebruiker voor het eerst totale controle zal geboden worden over zijn communicatie. Dit zal toelaten dat de klant zelf zal kunnen bepalen waar, wanneer, met wie en op welke manier communicatie tot stand zal gebracht worden. Door de verregaande integratie van vaste telefonie, GSM, VoIP, e-mail en direct messaging wordt het de gebruiker mogelijk gemaakt via één en hetzelfde nummer, in te stellen op welke manier hij voor wie bereikbaar wil zijn.

In het kader van de verder geplande internationale expansie van ARTILIUM en ter ondersteuning van de ontwikkeling van bovengenoemde innovatieve producten, is er behoefte aan versterking van de organisatie met een ervaren, dynamische en gekwalificeerde Telecom Pre-Sales Advisor (m/v), die de mogelijkheid wordt geboden om te groeien binnen de organisatie.

TELECOM PRE-SALES & ADVISOR

Functie inhoud & verantwoordelijkheden

Als Pre-sales Advisor binnen het Marketing team rapporteert u aan de Marketing Director, en wordt u na een intensieve inwerkperiode o.a. verantwoordelijk voor:

- A) In rechtstreeks contact met de klanten hun aanvragen analyseren en oplossingen uitzoeken;
- B) Voorstellen technisch uitwerken en technische offertes voorbereiden, in coördinatie met de R&D en Operations afdelingen;
- C) Demo's verzorgen en technische offertes persoonlijk toelichten, zowel bij de klanten als intern aan Sales en Operations;
- D) Actief meewerken aan het ontwikkelen van productspecificaties, technische analyses en prijsstellingen van huidige en nieuwe producten;
- E) Signaleren van marktontwikkelingen, een bijdrage leveren aan het uitzoeken van nieuwe producten, organiseren van events, workshops en beurzen.

Gewenste kwalificaties

Voor deze belangrijke functie komen uitsluitend DYNAMISCHE, AMBITIEUZE persoonlijkheden in aanmerking, die beantwoorden aan de volgende kwalificaties:

1. U heeft bij voorkeur reeds een eerste ervaring met soortgelijke taken als hiernaast beschreven van A tot en met E.
2. U heeft een informatica- of elektronicaopleiding genoten op ingenieursniveau, maar beschikt vooral over een goede basiskennis van telecom (voice, data, messaging, VoIP).
3. Ervaring in consultancy opdrachten in de communicatiesector strekt tot aanbeveling.
4. U beschikt over een groot inlevingsvermogen en kan uw boodschap duidelijk overbrengen.
5. Als diplomatisch aangelegd persoon bent u zeer onderhandelingsvaardig en toont u zich bijzonder snel van begrip.
6. U neemt graag het initiatief en stelt zich moeiteloos flexibel op.